

# PART OF YOUR LIFE



Объявляем конкурс на замещение вакантной должности

## Менеджер по продажам - ЦФО, Москва

Должностные обязанности

- Выполнение плана по продажам в назначенном регионе
- Поиск новых клиентов, поддержание и развитие существующей клиентской сети компании
- Посещения существующих и перспективных заказчиков с проведением технических презентаций и семинаров, коммерческих переговоров
- Сбор и анализ технико-коммерческой информации для определения потребностей заказчиков, оценки конкурентной обстановки в регионе

Требования

- Образование высшее - техническое / экономическое / специальное
- Знание рынка КИП и / или АСУ ТП
- Знание крупнейших OEM-партнеров, щитовиков, системных интеграторов, проектных организаций в регионе
- Опыт работы с предприятиями нефтегазовой, пищевой, машиностроительной, металлургической отраслей
- Английский язык (intermediate)

Мы предлагаем

- возможности самореализации и решение творческих задач
- участие в достижении амбициозных целей и команду единомышленников и профессионалов
- развитие и совершенствование своего мастерства
- достойную оплату труда, оформление по ТК, соцпакет

### ■ Наша компания

Известная немецкая компания WIKA Alexander Wiegand SE & Co. KG является признанным партнером и компетентным специалистом в области производства средств измерения давления, температуры и уровня. Основанное как международное семейное предприятие с годовым оборотом 1 млрд Евро, мы занимаем лидирующие позиции на мировом рынке. Основой нашего успеха являются более чем 10.000 высококвалифицированных и мотивированных сотрудников.

### ■ Контакты

АО "ВИКА МЕРА"

Директор по управлению персоналом  
Анастасия Заузолкова

142770, г. Москва, РФ, пос. Сосенское, д. Николо-Хованское, владение 1011А, строение 1, Индустриальный парк «ИНДИГО», Производственно-Административный Комплекс WIKA  
Россия

Телефон:  
+7 495 648 01 80 доб.3152

Электронная почта:  
Anastasia.Zauzolkova@wika.com



Part of your business